

## New Business Manager

LokalMedia to grupa młodych, ambitnych ludzi stanowiąca mieszankę wiedzy technicznej i biznesowej. Korzystając z rozwiązań technicznych (Digital Signage) nasze usługi kierujemy do prywatnych przedsiębiorców oraz sieci sklepów. Zajmujemy się dostarczaniem dla klientów narzędzi, które pomagają zwiększać ich obroty na sprzedaży.

Aktualnie Lokalmedia rozszerza swoją działalność na cały kraj i to w zupełnie **nowym projekcie**.

Czekamy na współpracę z osobami, które staną na wysokości zadania jako doradcy klienta B2B.

Czego szukamy:

- Ambicji
- Kreatywności
- Umiejętności komunikacji
- Umiejętności negocjacji
- Doświadczenia w sprzedaży (mile widziane)
- Odpowiedzialności
- Szczerości

Zakres obowiązków:

- analizowanie potrzeb Klientów
- pozyskiwanie i obsługa klientów z sektora B2B
- aktywna sprzedaż usług
- realizacja celów sprzedażowych

Otrzymasz:

- Możliwość ponadprzeciętnych zarobków – podstawa + atrakcyjna prowizja
- Szkolenia prowadzone przez certyfikowanych trenerów sprzedaży
- Ścieżkę rozwoju dostosowaną do Twoich potrzeb
- Szansę na rozwój swoich kompetencji
- Pracę w gronie managerów sprzedaży i licencjonowanych trenerów sprzedaży

Miejsce wykonywania pracy:

- Miasta powyżej 300 tys. mieszkańców na terenie całego kraju

Pierwszy krok do współpracy to wysłanie CV na adres e-mail: [mateusz.girndt@lokalmedia.pl](mailto:mateusz.girndt@lokalmedia.pl)

W tytule wiadomości wpisz: Wilk z Wall Street.

Zapraszamy do współpracy!

