



LokalMedia to działająca na terenie całej Polski firma, która zapewnia klientom narzędzia do zwiększania obrotów sprzedaży swoich produktów. Wierzymy, że najcenniejszym kapitałem są ludzie, dlatego w pracy łączy nas radość i wspólna pasja do działania. Razem pracujemy, często wspólnie uprawiamy sport, bawimy się i spędzamy czas.

**Postanowiliśmy stworzyć kolejną silną markę tym razem na rynku energetycznym.
Razem z nami stwórz nową firmę!**

Menedżer Sprzedaży

Opis stanowiska:

- Aktywna sprzedaż
- Realizacja planów sprzedażowych (pozyskiwanie klientów do własnego portfela)
- Utrzymywanie i rozwój relacji z klientami
- Monitorowanie potrzeb rynku i analizowanie konkurencji
- Inicjowanie działań wspierających sprzedaż
- Stałe podnoszenie wiedzy i kwalifikacji
- Możliwość budowania własnego zespołu handlowego

Wymagania:

- Ambicja,
- Kreatywność,
- Komunikatywność,
- Systematyczność i wytrwałość w dążeniu do celu,
- Dyspozycyjność min 25h/tyg,
- Dobra znajomość obsługi komputera (pakiet MS Office – MS excel)
- Gotowość do samodzielnej pracy
- Mile widziane doświadczenie w sprzedaży

Oferujemy:

- Pracę w gronie menadżerów i licencjonowanych trenerów sprzedaży,
- Szansę na rozwój kompetencji menedżerskich/trenerskich,
- System certyfikowanych szkoleń w ramach Akademii Sprzedaży Lokalmedia
- Zatrudnienie w oparciu o umowę zleceniu, dzieło lub na podstawie kontraktu
- Możliwość wysokich zarobków: podstawa + prowizja.

Kandydatów obowiązuje 30 dniowy Okres Próbny, podczas którego należy posługiwać się własnymi zasobami. Oferta jest wiążąca dla kandydatów, którzy podczas 30 dniowego Okresu Próbnego wykonają wymagany limit sprzedaży.

Zainteresowany/a? Osoby, które chcą dołączyć do zespołu profesjonalistów sprzedaży oraz spełniają powyższe wymagania serdecznie zapraszamy do przesłania CV na adres michal.balcerzak@lokalmedia.pl