DARPEX, to prężnie działająca od 25 lat firma, zajmująca się sprzedażą i usługami. Wieloletnia obecność na rynku pozwoliła nam zdobyć doświadczenie i wypracować wiodącą pozycję w branży motoryzacyjnej i przemysłowej.
Chcąc wzmocnić nasz zespół poszukujemy osoby na stanowisko:

Specjalista ds. sprzedaży
(sprzedaż lakierów przemysłowych)

Opis stanowiska:
Pozyskiwanie nowych klientów i współpraca z dotychczasowymi
Stały kontakt z klientami i określanie bieżących potrzeb
Monitorowanie rynku
Doradztwo techniczne z zakresie zastosowania sprzedawanych produktów
Realizowanie planów sprzedaży

Wymagania:
Doświadczenia w sprzedaży lakierów przemysłowych
Wykształcenie średnie, wyższe będzie dodatkowym atutem
Doskonałe umiejętności handlowe i negocjacyjne
Zdolność analitycznego myślenia
Łatwość nawiązywania kontaktów i umiejętność budowania dobrych relacji
Zaangażowanie i silna orientacja na wyniki
Dobra znajomość języka angielskiego
Znajomość języka włoskiego będzie dodatkowym atutem
Prawo jazdy kat B

Oferujemy:
Stabilne warunki zatrudnienia – umowę o pracę
Atrakcyjną premię uzależnioną od osiąganych wyników i realizacji zadań
Rozwój zawodowy i finansowy
Pracę w młodym i dynamicznym zespole

Dokumenty aplikacyjne (CV) prosimy wysłać mailem: kamila.szymczak@darpex.pl lub pocztą: DARPEX ul. Rynkowa 12, 62-081 Przeźmierowo.
Skontaktujemy się wyłącznie z wybranymi kandydatami

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesów rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (Dz. U. z 2002 r. Nr 101, poz. 926, ze zm.)"