

Firma PR9 sp. z o.o., realizująca takie projekty, jak Akademia Piłkarska Reissa, Akademia Piłkarska Falubaz, Akademia Piłkarska Stal Gorzów, Sportujmy.pl, Akademia Reksia oraz FootballPro.pl poszukuje pracowników do działów: **marketingu, handlu oraz organizacji i rozwoju**. Oferta skierowana jest przede wszystkim do studentów, preferowane kierunki: zarządzanie, handel i marketing.

#### **Oferujemy:**

- możliwość świadczenia usług dla dynamicznie rozwijających się projektów,
- ciekawą pracę w młodym i kreatywnym zespole specjalistów,
- godziny pracy dopasowane do zajęć studenta,
- znaczny zakres odpowiedzialności przy realizacji zadań,
- szansę poznania ciekawych ludzi,
- możliwość awansu i rozwoju zawodowego,
- możliwość realizacji własnych pasji,
- możliwość zdobycia doświadczenia zawodowego,
- szkolenia merytoryczne skierowane na rozwój lub specjalizację.

#### **Zakres obowiązków:**

##### **Dział marketingu:**

- realizacja wyznaczonej strategii marketingowej,
- reprezentowanie firmy na zewnątrz,
- kontakt z klientem indywidualnym,
- organizacja akcji promocyjnych,
- odpowiadanie za realizację zadań wyznaczonych w danym projekcie,
- kreowanie działań mających na celu promocję i rozwój projektu,
- zarządzanie bazą CRM.

##### **Dział handlu:**

- zarządzanie sklepem internetowym,
- obsługa klientów sklepu stacjonarnego,
- wsparcie w realizacji bieżących projektów,
- współpraca ze wszystkimi działami wewnątrz firmy,
- obsługa sprzedaży strojów akademii w panelu PR9,
- zarządzanie projektem przymiarek strojów na lokalizacjach.

##### **Dział organizacji i rozwoju:**

- działania promocyjne w nowych lokalizacjach (bezpośredni kontakt z partnerami),
- przygotowywanie analiz pod kątem nowych lokalizacji,
- kontakt z klientami z nowych lokalizacji (telefoniczny, bezpośredni, mailowy),
- kontakt z osobami zarządzającymi obiektami - przedstawicielami urzędów, szkół itp. (telefoniczny, bezpośredni, mailowy)
- opracowywanie strategii rozwoju - nowe rynki, nowe obszary,
- przygotowywanie oferty sprzedażowej,
- zarządzanie bazą i poszukiwanie klientów,
- zarządzanie bazą potencjalnych klientów w CRM.

## Wymagania

- łatwość nawiązywania kontaktu,
- nastawienie na realizację wyznaczonych celów,
- dobra organizacja pracy własnej,
- umiejętność pracy w zespole,
- dokładność i odpowiedzialność w wykonywaniu powierzonych obowiązków,
- samodzielność, sumienność, zaangażowanie i inicjatywa w działaniu,
- prawo jazdy kategorii B.

Prosimy o zamieszczenie CV z informacją o dziale firmy, do którego złożona została aplikacja. CV proszę przesyłać na adres mailowy: [p.szymanska@akademiareissa.pl](mailto:p.szymanska@akademiareissa.pl)

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli:

*„Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez firmę PR9 Sp. z o.o. z siedzibą w Poznaniu, ul. Źródłana 19/1 dla potrzeb realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.97 r. o ochronie danych osobowych Dz. U. Nr 133 poz. 883)”.*

