

**Szukasz ciekawej pracy, która zapewni Tobie stabilizację,
wysokie dochody oraz satysfakcję z pracy z ludźmi?**

Agent ubezpieczeniowy

Specjalista z zakresu ubezpieczeń i inwestycji dla klienta indywidualnego oraz biznesowego

Dlaczego z nami warto?

- Nie będziesz narzekać na nudę w pracy- tutaj każdy dzień wygląda inaczej 😊
- Możesz osiągać taki poziom dochodów, jaki tylko chcesz.
- Dołączasz do świetnej grupy, w której każdego dnia możesz liczyć na wsparcie oraz inspiracje do dalszych działań.
- Sam decydujesz o godzinach swojej pracy.
- Masz możliwość stałego rozwoju dzięki szkoleniom, mentoringom, współpracy z najlepszymi specjalistami w branży.
- Otrzymasz pełne wdrożenie do zawodu- wystarczą Twoje chęci oraz determinacja!
- Pracujesz w korporacji, która jest nastawiona na TWÓJ SUKCES- nie na wyścig szczurów.



**Jeśli podoba się Tobie nasze
podejście do pracy,
wyślij nam swoje CV na adres:
bartnicka.izabela@aviva.com.pl**

W trakcie wdrożenia:

- Poznasz specyfikę rynku ubezpieczeń oraz zakres oferowanych produktów.
- Zdobędziesz państwową licencję ze strony Komisji Nadzoru Finansowego.
- Dzięki współpracy ze swoim menedżerem nauczysz się prowadzić spotkania handlowe i proponować klientom najlepsze dla nich rozwiązania.
- Poznasz metody pozyskania klienta oraz nauczysz się, w jaki sposób budować swój profesjonalny wizerunek.
- Dzięki współpracy z nowymi koleżankami i kolegami będziesz czerpał nowe pomysły do własnych działań sprzedażowych.

Główne zadania Agenta ubezpieczeniowego to:

- Pozyskiwanie klienta indywidualnego i biznesowego.
- Analizowanie potrzeb ubezpieczeniowych oraz proponowanie najlepszych rozwiązań istniejących w naszej ofercie.
- Obsługa posprzedażowa swoich klientów- opieka od momentu wręczenia polisy po wypłatę ubezpieczenia.
- Dbłość o adekwatność produktów ubezpieczeniowych do zmieniających się w czasie potrzeb klientów.
- Rozwijanie swoich kompetencji w celu zapewnienia najlepszej jakości swoich usług.

Naszym Agentom oferujemy:

- ✓ atrakcyjny system wynagradzania, w tym 1000 zł na start;
- ✓ stabilną karierę w firmie o wieloletnich tradycjach i ugruntowanej pozycji na rynku;
- ✓ elastyczny czas pracy;
- ✓ profesjonalny system szkoleń sprzedażowych;
- ✓ wsparcie na każdym etapie wdrożenia dostosowane do indywidualnych potrzeb pracownika;
- ✓ pracę na podstawie umowy agencyjnej (wymagana własna działalność gospodarcza);
- ✓ opiekę najlepszego Menedżera Zespołu Sprzedaży Ubezpieczeń w Polsce roku 2014-według kapituły konkursu Polish National Sales Awards nagradzającego najlepsze praktyki sprzedaży i doskonałą etykę pracy- Pani Izabeli Bartnickiej → <https://www.facebook.com/IzabelaBartnickaAviva/>

