



Bycie Menedżerem jest Twoim marzeniem?
Jesteś osobą dynamiczną i lubisz wyzwania?
Przyspiesz swoją karierę!



Płatny Staż Menedżerski

Przez okres roku przygotowujemy naszych stażystów do objęcia stanowiska Menedżera Zespołu Sprzedaży.

Główne zadanie to intensywny rozwój kompetencji menedżerskich poprzez:

- sprzedaż produktów Avivy – pozyskanie i obsługę klientów;
- pozyskiwanie i wdrażanie do pracy Doradców ds. Ubezpieczeń i Inwestycji;
- realizację zadań menedżerskich (planowanie i monitorowanie pracy zespołu, motywowanie, szkolenie, coaching);
- uczestnictwo w szkoleniach.

Wyślij swoje CV na adres bartnicka.izabela@aviva.com.pl w tytule wiadomości wpisując: „staż menedżerski”

W trakcie stażu:

- poznasz specyfikę rynku ubezpieczeń oraz zakres oferowanych produktów;
- poznasz zakres pracy Doradców do spraw Ubezpieczeń i Inwestycji;
- zdobędziesz doświadczenie menedżerskie w:
 - rekrutacji i wdrażaniu nowych pracowników;
 - wyznaczaniu celów i opracowywaniu planów ich osiągnięcia;
 - monitorowaniu pracy oraz egzekwowaniu wyznaczonych zadań;
 - motywowaniu i wspieraniu Doradców w ich codziennej pracy;
 - coachingu oraz prowadzeniu szkoleń.

Idealnego kandydata cechuje:

- chęć rozwoju kariery zawodowej w obszarze zarządzania sprzedażą;
- predyspozycje do pracy w sprzedaży oraz zarządzania zespołem;
- inicjatywa w działaniu oraz wewnętrzna motywacja do osiągnięcia celów;
- wykształcenie co najmniej średnie;
- co najmniej dwuletnie doświadczenie zawodowe;
- posiadanie własnej działalności gospodarczej lub gotowość do jej założenia.

Naszemu Stażystom oferujemy:

- atrakcyjny system wynagradzania;
- elastyczny czas pracy;
- opiekę najlepszego Menedżera Zespołu Sprzedaży Ubezpieczeń w Polsce roku 2014 według kapituły konkursu Polish National Sales Awards nagradzającego najlepsze praktyki sprzedaży i doskonałą etykę pracy;
- profesjonalny system szkoleń sprzedażowych i menedżerskich;
- wsparcie na każdym etapie wdrożenia dostosowane do indywidualnych potrzeb (coaching i mentoring);
- jasno określoną ścieżkę dalszego rozwoju zawodowego – po okresie stażu objęcie stanowiska Menedżera Zespołu Sprzedaży;
- stabilną karierę w firmie o wieloletnich tradycjach i ugruntowanej pozycji na rynku.