



# MISJA FINANSE

Zostań najlepszym z najlepszych!

Dołącz do Mobilnej Sieci Deutsche Bank – Pośrednictwo Finansowe i rozpocznij karierę w jednej z największych instytucji finansowych na świecie!



Deutsche Bank Polska S.A. jest członkiem Grupy Deutsche Bank, jednej z największych instytucji finansowych na świecie. Bank doradza Klientom indywidualnym, małym i średnim przedsiębiorstwom, a także korporacjom i instytucjom finansowym oraz sektorowi publicznemu w zakresie innowacyjnych rozwiązań finansowych odpowiadających najwyższemu, światowemu standardom. Przynależność do globalnej Grupy Deutsche Bank, szerokie doświadczenie, siła finansowa oraz innowacyjne rozwiązania stanowią o unikalności produktów i usług oferowanych przez Deutsche Bank Polska.

**Poszukujemy na stanowisko**

## **Mobilnego Doradcy Finansowego**

**Nr. ref.: DB/DF/wpisz nazwę miasta**

### **Co oferujemy?**

- **Bezpieczny start** w oparciu o Umowę o pracę lub Umowę Agencyjną dla tych, którzy doceniają taką formę współpracy,
- **Atrakcyjny system wynagrodzenia,**
- **Możliwość rozwoju zawodowego,** zdobycia nowych doświadczeń i podnoszenia kwalifikacji zawodowych – chcemy być mógł/a w pełni realizować swoje cele!
- **Niezbędne narzędzia pracy** – komputer, telefon
- Konkursy motywacyjne z atrakcyjnymi nagrodami!
- **Pakiet sportowy** w jednej z wiodących firm – być mógł/a w pełni zrelaksować się po ciężkim, pełnym wyzwań dniu,
- W ramach zatrudnienia na podstawie umowy o pracę, będziesz mógł/a skorzystać z pakietu **prywatnej opieki medycznej**

- **Czego oczekujemy?**

- Doświadczenia w aktywnym pozyskiwaniu i obsłudze Klienta Indywidualnego (preferowana branża finansowa),
- Mile widziane doświadczenie w sprzedaży produktów finansowych (preferowana sprzedaż kredytu hipotecznego i/ lub kredytu gotówkowego),
- Mile widziane doświadczenie we współpracy z pośrednikami (w szczególności z lokalnymi partnerami),
- Komunikatywności, umiejętności pracy w zespole,
- Samodzielności i inicjatywy w działaniu, odporności na stres,
- Wykształcenia wyższego lub w trakcie studiów (preferowane kierunki związane z bankowością i finansami),
- Praktycznej umiejętności obsługi komputera w zakresie MS Office,
- Posiadania prawa jazdy kat. B.

**Do Twoich zadań należeć będzie:**

- Aktywne pozyskiwanie i współpraca z Klientem, mająca na celu rozpoznanie jego potrzeb oraz dopasowanie optymalnej oferty,
- Zapewnienie najwyższej jakości obsługi i doradztwa dla Klientów,
- Realizacja indywidualnych planów sprzedażowych,
- Budowanie oraz rozwijanie relacji z lokalnymi pośrednikami finansowymi,

**Jeśli stawiasz na świetną atmosferę w pracy, osobisty rozwój i osiągnięcie wyznaczonych celów – nie czekaj! To właśnie z Tobą chcemy rozpocząć współpracę.**

CV i list motywacyjny wraz z numerem referencyjnym i **preferowanym miejscem pracy** prosimy nadesłać na adres mailowy [rekrutacja.mdd@db.com](mailto:rekrutacja.mdd@db.com)

Upzejmie informujemy, że skontaktujemy się tylko z wybranymi Kandydatami, a nadesłanych dokumentów nie zwracamy.