

Renomowana firma, producent armatury grzewczej, w związku z inicjatywą intensyfikacji eksportu na rynek niemiecki poszukuje osoby na stanowisko:

Przedstawiciel Handlowy na rynek niemiecki

Region: Niemcy

Zakres obowiązków:

- Przygotowywanie ofert i negocjowanie ich warunków,
- Pozyskiwanie i aktywny rozwój sieci Partnerów Handlowych na rynku niemieckim
- Realizacja zakładanych działań sprzedażowych,
- Nawiązywanie i utrzymywanie pozytywnych relacji z Klientami,
- Sporządzanie raportów z przebiegu wykonywanej pracy,
- Monitorowanie rynku,
- Dbanie o wizerunek firmy.

Nasze oczekiwania:

- Biegła znajomość języka niemieckiego w mowie i piśmie – warunek konieczny
- Biegła znajomość języka polskiego – warunek konieczny
- Minimum 2 letnie doświadczenie w handlu
- Prawo jazdy kategorii B,
- Wysoka kultura osobista,
- Doskonała komunikatywność,
- Łatwość w nawiązywaniu kontaktów,
- Obsługa komputera i znajomość programów biurowych,
- Wykształcenie wyższe

Mile widziane:

- Posiadanie rozbudowanej sieci kontaktów handlowych,
- Znajomość branży grzewczej,
- Wykształcenie wyższe,
- Znajomość języka angielskiego.

Oferujemy:

- Umowa o pracę,
- Atrakcyjne wynagrodzenie prowizyjne,
- Pracę w firmie o ugruntowanej pozycji rynkowej.

Zainteresowane osoby prosimy o przesyłanie aplikacji w języku polskim i niemieckim oraz zgody na przetwarzanie danych osobowych na adres:
sekretariat@schlosser.com.pl

Uprzejmie informujemy, że skontaktujemy się z wybranymi kandydatami.