

**Bycie Menedżerem jest Twoim marzeniem?
Jesteś osobą dynamiczną i lubisz wyzwania?
Przyspiesz swoją karierę!**

Płatny Staż Menedżerski

Przez okres roku przygotowujemy naszych stażystów do objęcia stanowiska
Menedżera Zespołu Sprzedaży.

Dlaczego z nami warto?

- Nie będziesz narzekać na nudę w pracy- tutaj każdy dzień wygląda inaczej 😊
- Możesz osiągać taki poziom dochodów, jaki tylko chcesz.
- Dołączasz do świetnej grupy, w której każdego dnia możesz liczyć na wsparcie oraz inspiracje do dalszych działań.
- Sam decydujesz o godzinach swojej pracy.
- Masz możliwość stałego rozwoju dzięki szkoleniom, mentoringom, współpracy z najlepszymi specjalistami w branży.
- Otrzymasz pełne wdrożenie do zawodu- wystarczą Twoje chęci oraz determinacja!
- Pracujesz w korporacji, która jest nastawiona na TWÓJ SUKCES- nie na wyścig szczurów.



**Jeśli podoba się Tobie nasze
podejście do pracy,
wyślij nam swoje CV na adres:
bartnicka.izabela@aviva.com.pl**

W trakcie stażu:

- poznasz specyfikę rynku ubezpieczeń oraz zakres oferowanych produktów;
- poznasz zakres pracy Przedstawicieli do spraw Ubezpieczeń i Inwestycji;
- zdobędziesz doświadczenie menedżerskie w:
 - rekrutacji i wdrażaniu nowych pracowników;
 - wyznaczaniu celów i opracowywaniu planów ich osiągnięcia;
 - monitorowaniu pracy oraz egzekwowaniu wyznaczonych zadań;
 - motywowaniu i wspieraniu pracowników w ich codziennej pracy;
 - coachingu oraz prowadzeniu szkoleń.

Czego oczekujemy od Kandydatów na stażystów?

- chęci rozwoju kariery zawodowej w obszarze zarządzania sprzedażą;
- predyspozycji do pracy w sprzedaży oraz zarządzania zespołem;
- inicjatywy w działaniu oraz wewnętrznej motywacji do osiągania celów;
- wykształcenia co najmniej średniego;
- postawy przedsiębiorczej;
- mile widziane doświadczenie w sprzedaży, obsłudze klienta, rekrutacji, pracy menedżerskiej.

Naszemu Stażystom oferujemy:

- ✓ atrakcyjny system wynagradzania, w tym 1000 zł na start;
- ✓ stabilną karierę w firmie o wieloletnich tradycjach i ugruntowanej pozycji na rynku;
- ✓ pracę na podstawie własnej działalności gospodarczej;
- ✓ profesjonalny system szkoleń sprzedażowych i menedżerskich;
- ✓ wsparcie na każdym etapie wdrożenia dostosowane do indywidualnych potrzeb stażysty;
- ✓ jasno określoną ścieżkę dalszego rozwoju zawodowego – po okresie stażu objęcie stanowiska menedżerskiego;
- ✓ opiekę najlepszego Menedżera Zespołu Sprzedaży Ubezpieczeń w Polsce roku 2014-według kapituły konkursu Polish National Sales Awards nagradzającego najlepsze praktyki sprzedaży i doskonałą etykę pracy- Pani Izabeli Bartnickiej → <https://www.facebook.com/IzabelaBartnickaAviva/>

